

3秒でお客様を前のめりにする！
店頭のしかけ

参加費
無料

店頭でしかける！ お客様を動かす 魔法みたいな技術

お客さまに興味をもってもらえる店頭づくりをしていますか？
お客さまがついつい入りたくなるお店には理由があります。
本セミナーでは、お客さまの心理に働きかけて、入ってみたいなる
お店になるためのしかけを学びます。ぜひご参加ください！

こちらもぜひご参加ください！
より理解が深まります！

関連セミナー

6月19日（水）
『お金をかけない集客！
クチコミ販促7つのしかけ』

- プログラム
- つい目を向けちゃう！7つの要素を使うだけで集客が始まる
 - 購入までのステップと、はじめの一步
 - お客さまの”衝動”を促す11の方法
(ホントかよ効果&5秒後の体感演出)
 - お客さまの方から質問してくるしかけの作り方



講師紹介

(株)はぴつく まきやさねゆき
代表取締役 眞喜屋実行 氏

しかける販促マン・だいべん士
1978年神奈川県生まれ。横浜国立大学経営学部卒業。食品スーパー・飲食中心のベンチャーコンサルティング会社・飲食企業を経て起業。在職中は、居酒屋・豚料理専門店・焼き肉店・洋食レストラン・リサイクルブティックの店長やマネージャー職を歴任し3年連続優秀社員賞を受賞。
30歳で起業し、飲食店や整体院・外壁塗装・整備工場など様々な業種の販促企画をサポート。リピート率3割アップカード・初日から効果2倍POP・受注1.5倍動画などの実績。著書6冊4.2万部（中国翻訳版進行中、7冊目執筆中）、日経MJ・商業界・近代食堂など専門誌への寄稿多数。講演実績200回以上。

【日時】
2019年 7月3日（水）
午後2：00～4：00

【会場】 岡山北商工会 本部会館
(岡山市北区御津宇垣 1630-1)

【定員】 30名

お申込み 申込書に必要事項をご記入の上、
お問合せ fax・お電話 にてお申込みください。

岡山北商工会 tel 086-724-2131 / fax 086-724-2132

『7/3 店頭でしかける！お客様を動かす魔法みたいな技術』申込書

事業所名			
所在地			
TEL		FAX	
参加者名①		参加者名②	